



Moeiteloos verkoopteksten schrijven

Schepenstraat 86 b1
3039 NM Rotterdam

T +31 (0)10 - 465 77 75
F +31 (0)10 - 465 77 54
I n f o @ p r o t a a l . n l
W w w . p r o t a a l . n l

Postbank 9025414
Btw NL1784559099B01

Als zelfstandig dienstverlener heb je te maken met veel verschillende soorten wervende teksten. Je website, je nieuwsbrief, een offerte, artikelen. Allemaal teksten om je marketing te ondersteunen. **Maar je wilt ook je diensten verkopen.** Op je website. Of met een factsheet die je bij een potentiële klant achterlaat. Tekst is bij het aanbieden van je dienst je belangrijkste ‘wapen’.

Teksten die je dienst verkopen, moeten aan veel eisen voldoen. Het gaat om opbouw, zinsbouw, woordkeus en lay-out. Maar ook moet je weten wat jouw potentiële klant overtuigt. Dat lijkt misschien als een heel moeilijke klus. Iets waar je geen tijd voor hebt. Misschien denk je ook dat je het niet kunt; dat je beter bent in je vak. Je schuift het liever voor je uit... Met als gevolg dat je teksten ongeschreven blijven. En je diensten ongekocht.

Je eigen verkoopteksten schrijven is echter zeker mogelijk. In minder tijd dan je nu misschien denkt. En met meer gemak. **Bij elk nieuw aanbod kun je eenvoudig zelf een tekst schrijven,** die potentiële klanten over de streep trekt.

Hoe je dat doet? De workshop **“Moeiteloos verkoopteksten schrijven” geeft je praktische handvatten** om teksten te schrijven waardoor je klanten zin krijgen in jouw aanbod! En jou gaan bellen om je in te huren.

Je mag **de volgende resultaten** verwachten als je meedoet aan de workshop:

- je weet welke informatie nodig is om een wervende tekst te kunnen maken;
- je weet hoe je een verkooptekst opbouwt;
- je kunt sneller een wervende tekst schrijven;
- je maakt een start met een eigen tekst, waarop je direct persoonlijke feedback van mij krijgt.

Wil jij ook leren hoe je snel en zonder moeite een verkooptekst schrijft? Meld je dan nu aan! Als je je voor 9 januari aanmeldt, krijg je namelijk EUR 30 korting. Maar dat niet alleen: je ontvangt ook een persoonlijk telefonisch tekstconsult van 20 minuten. Helemaal gratis! Dat betekent dat je tot 1 maand na de workshop een tekst naar mij kunt opsturen. Daarop geef ik je per telefoon feedback.

Je meldt je aan door een e-mail te sturen naar info@protaal.nl. Vermeld in je e-mail dat je wilt deelnemen aan de workshop “Moeiteloos verkoopteksten schrijven”. Je krijgt dan per e-mail een bevestiging met een paar voorbereidende vragen en een factuur. Je deelname is definitief nadat de factuur betaald is.

Praktische zaken

Datum: dinsdag 16 februari 2010

Tijd: 9.15 uur – 12.30 uur

Kosten: EUR 199 (tot 9 januari 2010 betaal je EUR 169) ex 19% btw

Locatie: centrum Rotterdam; goed te bereiken met auto en ov

Nog vragen?

Heb je nog vragen of wil je meer informatie? Aarzel dan niet me te bellen (06-24523806) of te mailen (s.meijles@protaal.nl). Ik sta je graag te woord!

Suzanne Meijles

ProTaal

leert je hoe je zélf overtuigende teksten schrijft waarmee je meer klanten aantrekt

Schepenstraat 86 A
3039 NM ROTTERDAM

010 - 465 77 75
06 – 245 238 06

www.protaal.nl

Wil je maandelijks interessante tips en adviezen ontvangen? Meld je dan aan voor de gratis nieuwsbrief:
www.protaal.nl/nieuwsbrief.html